

ÁLVARO YAMIL GÓMEZ ARANDA

Dirección: Av. Alameda Bernardo O'Higgins, Edificio EcoAlameda N° 4677 Dpto. 210, Santiago

TELÉFONOS: 956666169—956046228

E-MAIL: alvaro.gomez.aranda@gmail.com



Administrador de Empresas. Mención: “Marketing y Administración de personal”. Post Título en Ingeniería Ambiental. Universidad De Santiago De Chile. Carrera que se orienta a una Economía Ecológica de los recursos; apunta al mejoramiento sustentable del medio ambiente, buscando la utilización de productos y servicios altamente eficientes, tecnológicos, o la reingeniería de los ya existentes. Es por ello que solicito no pierda de vista las siguientes capacidades asociadas en las cuales podría ser un aporte:

Amplia trayectoria (aproximadamente 11 años): **Comercial, Marketing y Ventas** en importantes empresas del país. Experiencias en Marketing de productos (Category Manager hacia Chilecompra), en plataforma E-commerce con buen dominio en herramientas informáticas. Jefaturas de tiendas Retail, y comercial. Buen líder, metódico, y con capacidad para gestionar, evaluar, administrar, y asesorar proyectos del ramo.

Si bien, recientemente cuento con una especialización en **el área de la Ingeniería Ambiental**, trabajé un período cercano a los 8 años en mantenimiento de Maquinaria Industrial, por lo que, puedo amoldarme y aprender; pudiendo complementar cualquier trabajo relativo a la creación e implementación de proyectos Medio Ambientales o similares de alto impacto.

Competencias adquiridas, por materias:

- a) Capacidades para la Administración y Gestión de Empresas (Mando medio o Supervisión de personas)
- b) Muy buen dominio de caracterización de: contaminantes atmosféricos; de residuos sólidos; y de residuos líquidos
- c) Siempre persigo eventos que mantengan principios de conservación Ambiental
- d) Puedo trabajar en Auditoría Ambiental, Sistema de Evaluación Impacto Ambiental y Gestión Ambiental (SGA, SEIA).
- e) Y cooperar en Auditoría de Control de Calidad (SGC)
- f) Puedo trabajar en prevención, evaluación y tratamiento correctivo de contaminantes atmosféricos.
- g) Muy buen conocimiento de procesos físico-químicos y biológicos aplicados a tratamiento de efluentes líquidos.
- h) Buen conocimiento y una constante auto preparación en: Microbiología, Parasitología, Toxicología general, y sus posibles daños en la salud de las personas por patógenos o parásitos (solo Patologías asociadas a seres humanos). Actualmente sigo estudiando en profundidad esta enorme área de gran interés personal.
- i) Puedo cooperar en evaluación de Proyectos de descontaminación y estudios de impacto ambiental
- j) Podría administrar o ayudar en la Gestión Ambiental de desechos peligrosos de la industria en general.
- k) También, proponer tratamiento biológico de residuos sólidos adecuados. Minimización y prevención de la contaminación.
- l) Otra posibilidad es el trabajo en Planificación, utilización, y aplicación de ERNC (Energías renovables no convencionales). Buen conocimiento en energía solar fotovoltaica y térmica.
- m) Puedo cooperar de forma correcta en mantenimiento Industrial, ya que cuento con buen conocimiento y experiencia, en sistemas de potencia, montajes eléctricos, climatización, y tratamientos térmicos.

P.D.: Dispuesto a ser evaluado...

EXPERIENCIA PROFESIONAL

LIBRERÍA ANTARTICA LTDA.

Junio de 2015- a la fecha Vendedor Técnico Con el fin, de finalizar mi carrera, acepté volver a trabajar en sala de ventas, en esta excelente empresa. Actualmente cumple funciones en Sucursal Antártica Mall Portal La Dehesa, atento a la posibilidad de ejercer las áreas antes mencionadas.

FERIA CHILENA DEL LIBRO

Agosto de 2010 Julio de 2015 Jefe Administrativo; Jefe de Ventas: Responsable de Equipo de Ventas, organización, dirección de personal y Administración de tiendas “Librerías” y venta directa. En Mall Marina Arauco; Mall Portal Belloto (Equipo fundador); Mall Costanera Center (Equipo Fundador); Mall Portal La Dehesa; siendo ésta, la última tienda en la que participé, la Empresa decide no continuar acuerdos comerciales con CENCOSUD en éste Mall, retirando definitivamente su tienda. Deciden finiquitar al Equipo de ventas casi por completo, incluyendo a quién suscribe.

COMERCIAL REDOFFICE LTDA.

Febrero de 2009 Abril de 2010 Jefe de Ventas_Coordinador E-Commerce: Administrador de Plataforma Comercial para Empresas Públicas (Chilecompra), **Category Manager** de seis líneas de negocio: Papelería; Artículos de Escritorio; Artículos de Aseo; Tecnología; Insumos computacionales; Alimentos. Coordinador de la plataforma de soporte (Equipo de 8 personas, más fuerza de ventas, 56 a nivel Nacional); organizador y analista de catálogos de productos, ateniéndonos a las normas de “Convenios Marco”. Trabajos de inteligencia; análisis de datos, comercialización y posicionamiento. Decidí no continuar, no se llegó a acuerdo económico (indicado) con la Empresa para el siguiente año.

FOLKCLEVER

Agosto 2005- Diciembre 2008 Microempresario en el área de la Construcción y Manutención “Folk Clever”. Como ganador de Capital Semilla **2005-2006.** • Cree, Planifiqué, Organicé y dirigí mi propia Empresa, de forma regular en la región de Valparaíso, orientándola principalmente a un Segmento Comercial, Industrial, y a particulares en general. • Se ejecutaron trabajos de remodelación de interiores en casas y departamentos, fui sub-contratista • Se consiguió reconocimiento de algunas Empresas y particulares de la zona • Pero por falta de apoyo de algunos colaboradores y sobre todo de recursos económicos en los últimos años, Folkclever dejó de funcionar.

FRIOSOVIT LTDA.

Septiembre 2000- Marzo 2005: **Supervisor y Técnico de Equipo de Manutención**, Climatización, refrigeración Industrial, limpieza de Maquinaria Gastronómica. Manutención y fabricación de cámaras frigoríficas. Un cliente destacado: el Congreso Nacional Del Estado De Chile. Empresa De Ingeniería Térmica “FRIOSOVIT”, Quilpué. Montaje por Obra en: Echeverría Izquierdo y Fleishman. Trabajo por obras.

IDECOM LTDA.

Mayo 1997- Julio 2000: **Ejecutivo de Ventas y Técnico de Manutención Computacional** IDECOM Ingeniería y Proyectos Electrónica Ltda. Sucursal Concepción. Instalación de cableado estructurado; ventas técnicas, capacitación y entrenamiento a personas y a Empresas privadas (en computación). • Venta directa de líneas de Impresoras, computadoras, y Software especializado; ejecución de trabajos de apoyo directo en la instalación de Redes computacionales y eléctricas, venta directa, comercialización de tecnología. • Cerré excelentes negocios para la empresa, por lo cual fui reconocido como buen creativo y negociador, otorgando de ésta manera un apoyo extra a mis Jefes. Renuncia voluntaria, decidí estudiar.

ANTECEDENTES ACADEMICOS

EDUCACIÓN SUPERIOR Marzo 2014 – Julio 2016: Post Título en Ingeniería Ambiental. Universidad De Santiago De Chile, USACH. Amplios conocimientos en Ingeniería Ambiental y Normas Internacionales Ambientales y de Calidad. Especialidad: **Manejo y tratamiento de contaminantes (sólidos, líquidos, gases). Aplicación y uso de Tecnologías ERNC.** Nota final: 5,3.

Técnico de Nivel Superior en Administración de Empresas, Titulado. Instituto Central de Capacitación y Educación (ICCE), Tres votos de Aprobación, Nota Final: 6,3, Mención: “Marketing y Administración de personal”. Santiago De Chile, 2013.

CURSOS Y CAPACITACIONES

Diplomado 2016: E-Commerce, Instituto Politécnico de Madrid.

Curso, U. Arcis en: Logística y administración de Bodega, 2012. Buen conocimiento en Cubicación, Stock de Inventario y manejo Documentación.

Curso: Técnico en Computación y programación: Electrónica básica y armado de Computadoras, Instituto TEKNOS, Valparaíso, 1993-1994.

OTROS CONOCIMIENTOS IMPORTANTES

- a) Ingeniería en transporte Marítimo y Administración de Puertos, U. Del Mar: 2001-2003, cuatro semestres. Conocimiento de Transporte Multimodal, carga contenedoraizada y Administración de Puertos, estiba y desestiba; Documentos de Embarque; seguros marítimos, comercio exterior, prevención y seguridad en los puertos, Incoterms, entre otros. (Renuncia voluntaria por motivos económicos).
- b) Licenciatura Estadística, Cinco semestres en la Universidad de Valparaíso, entre los años 1995-1997, renuncia voluntaria (Tema Vocacional). Buenos conocimientos estadísticos.
- c) Manejo de herramientas informáticas, como por ejemplo: Sistema de Gestión para Empresas “Time y ERP Manager”; Excel Avanzado (Tablas dinámicas y Macros); Access; Outlook; Software de Inteligencia comercial, Herramientas de Diseño WEB. SPSS para funciones Estadísticas y manejo de la información de ventas; segmentación, tendencias, entre otros.

DATOS PERSONALES

- Fecha de Nacimiento: 28 De Septiembre De 1974
- R.U.T : 12.626.722-3
- Nacionalidad : Chilena
- Estado Civil : Casado

Pretensiones de sueldo: a) Si es en el área de la Ingeniería, sueldo acorde al cargo a desempeñar, y al promedio ofrecido por Empresas del Ramo. b) Si es en el área comercial, sueldo Base; comisión y bonos por cumplimientos de presupuestos de venta, según corresponda.

Santiago De Chile. 2017